



【入社2年目まで対象】

オンライン
Zoom開催

HPC営業の基本 2days 研修

HPCはBtoB、BtoCを問わずあらゆる業界の営業パーソンに必要なソリューション営業のベーシックスキルです。基本フレーム HPCで営業の本質をつかんだ上で、現場でおこるシーンを題材に学びを深めます。映像教材と、プロの講師のフィードバックにより自身の営業スタイルを構築しましょう。

[事前学習(映像)] → [研修当日(オンライン)] → [事後学習(映像)]の繰り返し学習によりビジネスパーソンとしての基礎固めを行います。

2025年

6月16日 月

6月17日 火

9:00-17:00

形式 | オンライン

定員 | 30名程

受講料 | 35,200円

(内消費税3,200円・税抜き価格32,000円)

※教材費(映像視聴・専用サイトアカウント費用)一式含む

講師



江渕 泰子

サイコム・ブレインズ株式会社
アビリティセンター株式会社
一般社団法人交渉学協会認定

シニアコンサルタント・講師
企業研修グループ
交渉学プラクティショナー

営業経験：20年以上

経験した営業：エンジニアリング営業・総合人材ビジネス営業

営業研修実績：メーカー・通信・銀行など多数

年間講師登壇数：平均100件

若手時代：入社～4年目までの新規開拓実績

・大手製薬メーカーの数億円のプラント新規受注

・製鉄メーカーの作業環境改善のための設備改善 数千万円受注

お申込

以下 URL、もしくは右記のQRコードよりWEBサイトにアクセスいただき、お申込みください

<https://www.ikusei-kensyu.jp/2025/01/27/hpc-2day/>



お問合せ

アビリティセンター株式会社

担当 | 田中

MAIL | seminar-info@abi.co.jp

| 個人情報の取り扱いについて |

お申込み時にお送りいただくお客さまの情報は、セミナーの実施およびそれらに関連する弊社のサービス等のご案内のために利用させていただきます。法令等により開示を求められた場合を除き、お客さまの同意なしに業務委託先や共同利用者以外の第三者に開示・提供することはございません。お客さまの情報は、弊社プライバシー・ポリシーに則りお取り扱いいたします。

アビリティセンター株式会社 プライバシーポリシー

<https://www.abi.co.jp/policy/>

*キャンセルの場合は、7日前までにご連絡ください(恐れ入りますが、7日を過ぎますと受講料の返金が出来ません)

主 催 | アビリティセンター株式会社

Day 1

9:00-9:30 オープニング

- プログラムの説明
- 受講者自己紹介

9:30-10:15 コミュニケーションの重要性

- ワーク「相手に関心をもち深く理解する」
- グループ討議
「お客様に関心を持って理解することの威力」

10:15-10:30 休憩

10:30-12:00 業務の進め方の基本

ケーススタディ

1. 自分に求められていることを考え抜く

12:00-13:00 昼食休憩

13:00-14:30 業務の進め方の基本

2. 計画性をもって連携する
3. 限りある時間で成果を最大化する

14:30-14:45 休憩

14:45-16:15 営業に必要なビジネスマナー

ケーススタディ (例)

- ① 上司・先輩と同行した場合
- ② お客様にお礼のメールを送る
- ③ 社内でお世話になった先輩への報告

16:15-17:00 グループディスカッション

受講者の交流・講師への質問

Day 2

9:00-9:15 オープニング

- プログラムの説明
- 受講者自己紹介

9:15-12:00 HPC 営業の基本

1. HPCとは
 - 映像教材：印刷会社
 - 営業パーソンの使命観
 - コンサルティング営業のためのコミュニケーションの三原則 HPC
- 実践：異業種ロールプレイ
- 営業パーソンの使命観
- 高関与営業の重要性
- 初回面談のプロセス
- 実践：能力開示・2 回分の面談目的

12:00-13:00 昼食休憩

13:00-16:00 HPC 営業のトレーニング

2. HPC のスキルを高めるために
【講義】Hearing, Proposing, Closing のポイント

16:00-16:45

3. HPC 営業の実践
 - 事前準備
 - 導入トーク (能力開示)
 - 商談の場づくり

16:45-17:00 まとめ・アンケート

プログラムは昨年実施事例です。2025 年用に一部リニューアルを行います。

特典1

学びと成長をサポート
自分のために仕事を学ぶ

biz class



受講者ログイン用サイト biz class HPC がオープン！
研修資料、ロールプレイの資料、質問などは、こちらの
サイト内で行います。講師への質問もOKです。



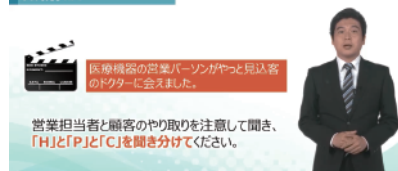
受講者は教材の動画視聴、講師への質問や受講者同士
での交流を行うことができます。オンライン上の教材と
プロの講師の知識やノウハウの提供により、受講者の学
びと成長を最大限サポートするのが biz class です。

特典2

映像教材『【即学】営業力強化のための HPC』が研修実
施前後の視聴可能。1 本あたり 10 分前後の動画で必要な
部分を繰り返し学習し、営業の場で即実践しよう！

例 | 反論への対処・クロージングにおけるベストトーク

事例で見る HPC



事例で見る HPC

